



Technische Produkte – international

Als Teil einer internationalen Unternehmensgruppe ist unser Mandant – ein mittelständisches Familienunternehmen – seit Jahrzehnten in der Herstellung und dem Vertrieb von elektrotechnischen Produkten und Baugruppen tätig. Hohe Qualität der Produkte, ausgefeilte Prozesse in der Fertigung, Effizienz durch enge Zusammenarbeit mit den oft langjährigen Kunden sowie ein qualifiziertes und motiviertes Team sind die Basis für den nachhaltigen, dynamisch wachsenden Erfolg des Unternehmens. Der Firmensitz liegt im Raum Metzingen/Nürtingen.

Um dem anhaltenden Wachstum gerecht zu werden, suchen wir den qualifizierten und engagierten

Key Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Beratung und Betreuung der Bestands- und Neukunden
- Verantwortung für die termin-, qualitäts- und kostengerechte Planung und Realisierung der Kundenprojekte
- Projektausarbeitung, Angebotserstellung und abschließende Prozess- und Produktfreigabe sowie Begleitung des Serienstarts beim Kunden
- zentrale Schnittstelle zu internen und externen Partnern im In- und Ausland

Ihr Profil

- technisches und/oder kaufmännisches Studium, z. B. Elektrotechnik, Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen, oder eine technische Ausbildung mit qualifizierter Weiterbildung, z. B. zum Techniker
- idealerweise erste einschlägige Berufserfahrung in der Kundenbetreuung
- gute Englisch- und MS Office-Kenntnisse
- entsprechende Reisebereitschaft
- kundenorientierte Arbeitsweise sowie Umsetzungs- und Kommunikationsstärke

Interessiert?

Wenn Sie diese langfristig angelegte, abwechslungsreiche Stelle mit hohem Gestaltungsspielraum in einem gesunden und wachsenden Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen, flachen Hierarchien und einem sehr guten Betriebsklima interessiert, senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bitte an Gerd Tauster, der Sie gerne vorab telefonisch informiert. Ihre Bewerbung wird absolut vertraulich behandelt. Sperrvermerke werden beachtet.