

Als einer der bedeutendsten Möbelproduzenten Österreichs realisiert Voglauer seit mehr als 70 Jahren Möbel- und Hotelinrichtungen der Premiumklasse. Angefangen als kleiner Tischlereibetrieb umfasst das heutige Konzept eine professionelle Beratung und Planung bis hin zur vollständigen Umsetzung aller Kundenanforderungen im Hotelinnenausbau weltweit. Dabei legen wir großen Wert darauf, gemeinsam mit unseren Auftraggebern bzw. Bauherren und Architekten individuelle Lösungen zu erarbeiten und diese mit unseren rund 400 Mitarbeitern in höchster Qualität umzusetzen. Unser Firmensitz ist in Abtenau bei Salzburg.

Weitere Informationen finden Sie unter: www.voglauer.com

Um unsere Ziele auch weiterhin zu realisieren, suchen wir als regionalen, ortsansässigen (Home Office) Repräsentanten den (m/w) qualifizierten, erfahrenen und fachkompetenten

Area Sales Manager Berlin, Brandenburg, Ostsee

Sie sind für den weiteren Ausbau und die Betreuung unseres Kundenstamms in Ihrem Vertriebsgebiet (Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen-Anhalt, Ostsee) verantwortlich. Als qualifizierter Ansprechpartner für unsere Kunden und deren Partner (z. B. Architekten, Projektentwickler) erarbeiten Sie gemeinsam mit einem Team von qualifizierten Designern und Baufachleuten kundenindividuelle Lösungen und präsentieren diese vor Ort. Die Umsetzung begleiten Sie professionell und kundenorientiert und tragen im Rahmen der gemeinsam definierten Ziele Umsatz- und Ergebnisverantwortung. Dabei übernehmen Sie die komplette Projektbetreuung – von der Angebotsphase über die Vertragsverhandlungen bis hin zur Unterstützung der Projektleiter bei der Projektabwicklung, dem Controlling und der Abrechnung.

Für diese Tätigkeit benötigen Sie ein erfolgreich abgeschlossenes Studium, vorzugsweise mit Schwerpunkt im Innenausbau bzw. im Umfeld des Bauhandwerks, oder eine Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung sowie mehrjährige Vertriebserfahrung im Projektgeschäft, idealerweise im hochwertigen Innenausbau. Kenntnisse der Hotelbranche sind hilfreich, jedoch nicht Voraussetzung. Eine ausgeprägte Kundenorientierung, selbständige Arbeitsweise, verbindliches Auftreten und die entsprechende Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab.

Wenn Sie diese verantwortungsvolle, abwechslungsreiche und langfristig angelegte Position in einem innovativen und erfolgreichen Unternehmen interessiert, senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bitte an unseren Personalberater, Herrn Gerd Tauster, der Sie gerne vorab telefonisch informiert. Ihre Bewerbung wird absolut vertraulich behandelt.